

参加費
無料

個人事業主・フリーランス・法人経営者
自分の腕で、しっかり稼ぎたい皆さまへ

全3回のワークショップで儲ける仕組みを学べます

商品・サービスに
自信がある！

創業者向け ワークショップ

もっと利益を
出したい！

売れる仕組みを
つくりたい！

事業を前に進める
参加者特典つき！



「いいものをつくれれば売れる」からステップアップ！

自信を持って販売している商品・サービスが継続して売れる仕組みはできていますか？
お客様が求めている商品・サービスを提供することができていますか？
経営をアップデートし、継続して利益を生み出す仕組みを一緒につくりましょう！

実施概要

対象

創業5年以内の事業者が対象です。

個人事業主、フリーランス、法人経営者等、自分の腕でしっかり稼ぎたい方
申し込みフォーム、TEL、メールいずれかからお申し込みください

申込

【申込みフォーム】



日時

3/5・12・19
木 木 木

各日とも、19:00~21:00

定員

10
名様

会場

CSDコンサルタンツ 会議室
(浦添市産業振興センター 結の街503号室)
浦添市勢理客4丁目13番1号



会場へのアクセスは左記からご確認ください
敷地内の無料駐車場が利用できます。

講師

株式会社CSDコンサルタンツ
中小企業診断士
比嘉一飛



同じ悩みを持つ創業者仲間と共に、リラックスした雰囲気
で自社の未来を描いてみませんか？
あなたのビジネスを次のステージへ進めるヒントが、
きっと見つかります。

株式会社CSDコンサルタンツ
島袋朝也



成果を出すには行動の継続が不可欠です。一方で、ゴールと
現在地のギャップが曖昧なままでは行動できません。
一人では見えにくいそのギャップを一緒に整理し、迷わず
進める計画づくりをお手伝いします。

ワークショップの内容について

- インプットした内容をワークでアウトプットすることで学びを深めます。
- 明日から使える戦略と計画をご自身の手でつくりあげます。

第一回

お客様はなぜ、あなたの商品・サービスを選ぶのか？

まずは、自社の置かれた状況を知ることから始めます。

「いいものをつくれれば売れる」から視点を変えて、お客様があなたの商品・サービスを選ぶ理由を明確にします。

第二回

大手やライバルに負けない 利益を残すための差別化戦略

限られた資金や時間をどこに集中すべきか？

あなたの強みを活かして、大手やライバルひしめく環境でもお客様から選ばれる商品・サービスを提供する戦略をつくります。

第三回

絵にかいた餅で終わらせない 新年度からの行動計画

あなたの商品・サービスがお客様に選ばれるために、戦略を具体的なアクションに落とし込みます。

新年度から迷わず動き出せる行動計画を完成させます。

※ワークショップの内容は、申込みの状況（参加者の業種等）に応じてアレンジする場合がございます。

参加者特典

「経営コンサルタントによる無料個別相談」を利用できます！

売上を増やしたい、資金繰りを改善したい、相談相手がいなくて不安など、創業者の皆様が個別に抱えるお悩みをプロの経営コンサルタントに相談することができます。

※1時間/1回の無料個別相談をご利用できます。

※実施日時はワークショップへお申込後、別途調整のうえ決定いたします。

お申し込み

- 申込フォーム、TEL、メールにてお申し込みください。
- 申し込みフォームへは右記コードからアクセスください。
- TEL、メールからのお申し込みは、お問い合わせ先へご連絡ください。
- 定員先着10名様となっておりますので、お早めのお申し込みよろしくお願ひします。

【申込みフォーム】



お問い合わせ

CSDコンサルタント

浦添市勢理客4丁目13番1号
浦添市産業振興センター結の街503号

TEL : 098-878-7020 (担当：島袋・比嘉)

MAIL : shimabukuro@csd-c.co.jp